



Best Value Procurement (Prestatieinkoop)

Europese aanbesteding Lesmethoden

Door Jos Plattel

2 juli, 2015

Driestar Gouda

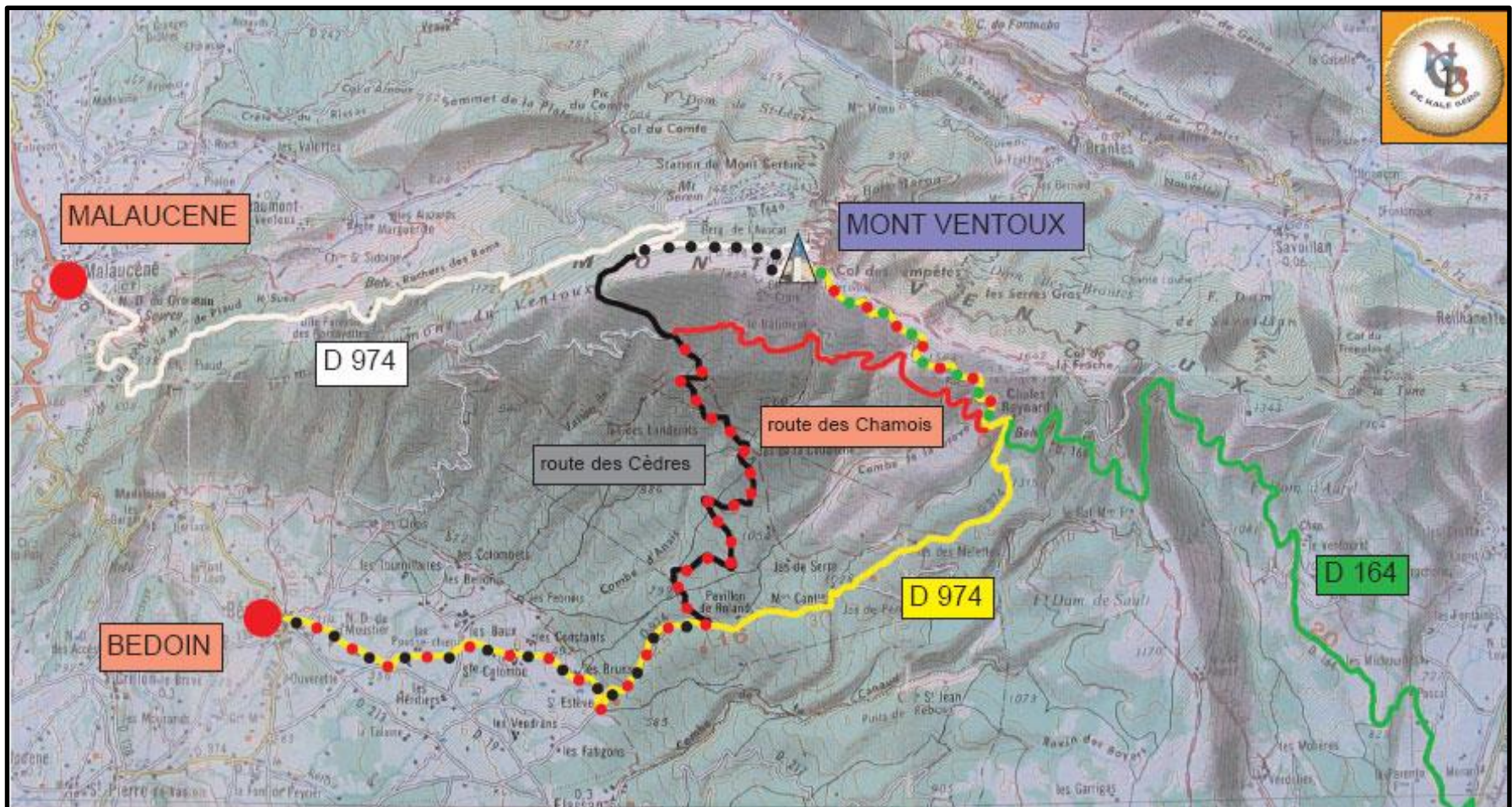
Aanleiding BVP

- Opdrachtgever ontevreden over resultaten van uitvoering
- Offertes vaak nauwelijks onderscheidend
- Personeel opdrachtnemer ontevreden over taakstellingen
- Opdrachtgever is controlefreak

Nadelen EMVI Traditioneel

- De opdrachtgever (non expert) bemoeit zich teveel met vaststellen van criteria bij leveranciersselectie
- Inschrijvers worden niet uitgedaagd tot de beste prestatie voor opdrachtgever
- Gunningsbeslissing vaak omstreden
- Tactisch inschrijven leidt tot veel frustratie tussen opdrachtgever- nemer bij uitvoering

Project: bergbeklimming

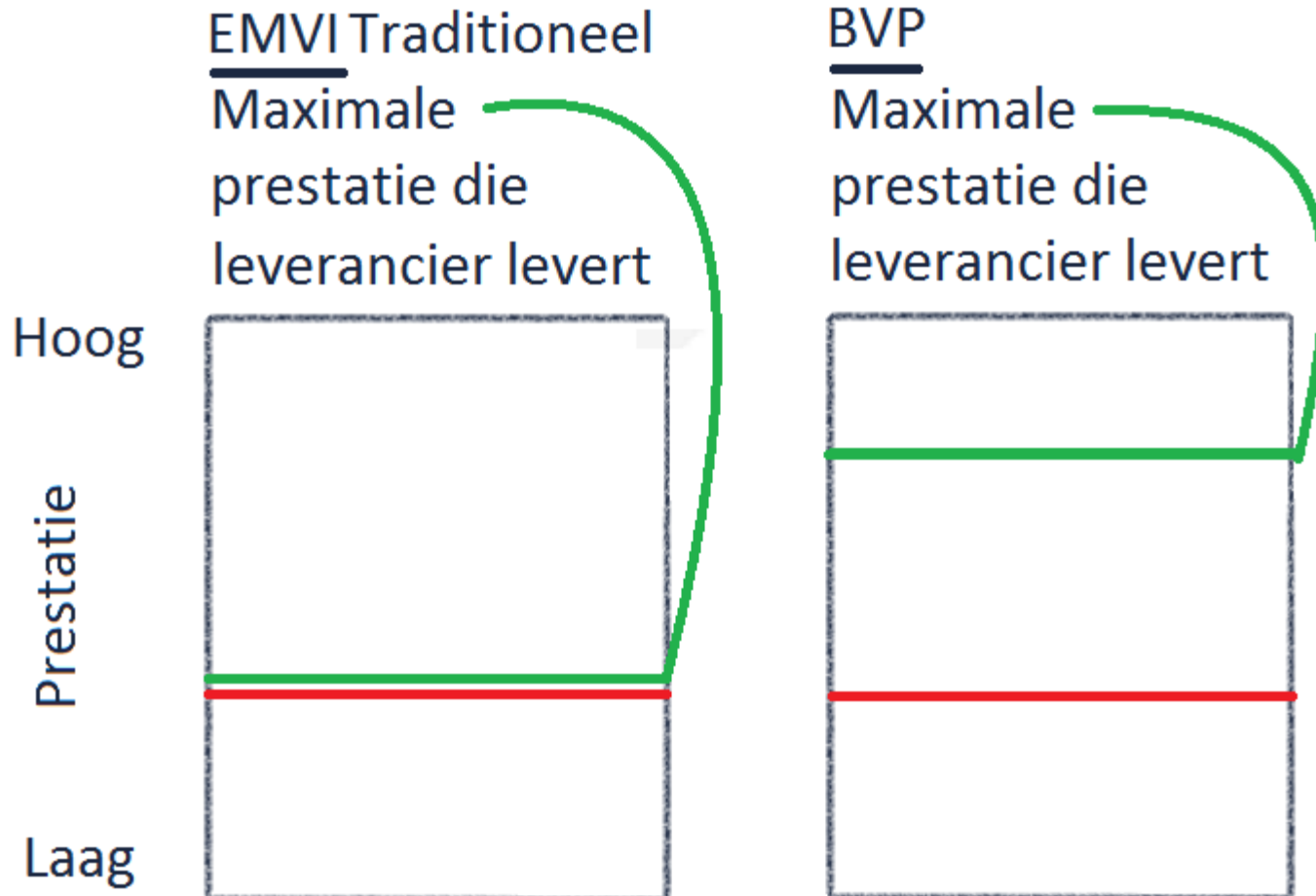




Best Value Procurement (BVP)

- Een opdrachtnemer die dominant beter is dan de rest
- Overtuigen opdrachtgever m.b.v. meetbare prestaties
- ‘Best Value’ vertaalt zich in toelevering van maximaal toegevoegde kwaliteit inschrijvers
- Maximale expertise opdrachtnemer
- Minimalisering van management, controle en risico
- Oplevering binnen budget en planning

Voordelen BVP



Voordelen BVP

- Een bewezen concept voor het verhogen van opdrachtnemersprestaties
- Prestatiemetingen door leveranciers (98% op tijd en binnen budget)
- Meer efficiency door een vermindering van bureaucratie en overleg
- Accountability, daar waar deze hoort
- Meest dominante leverancier is veelal ook goedkoopste leverancier

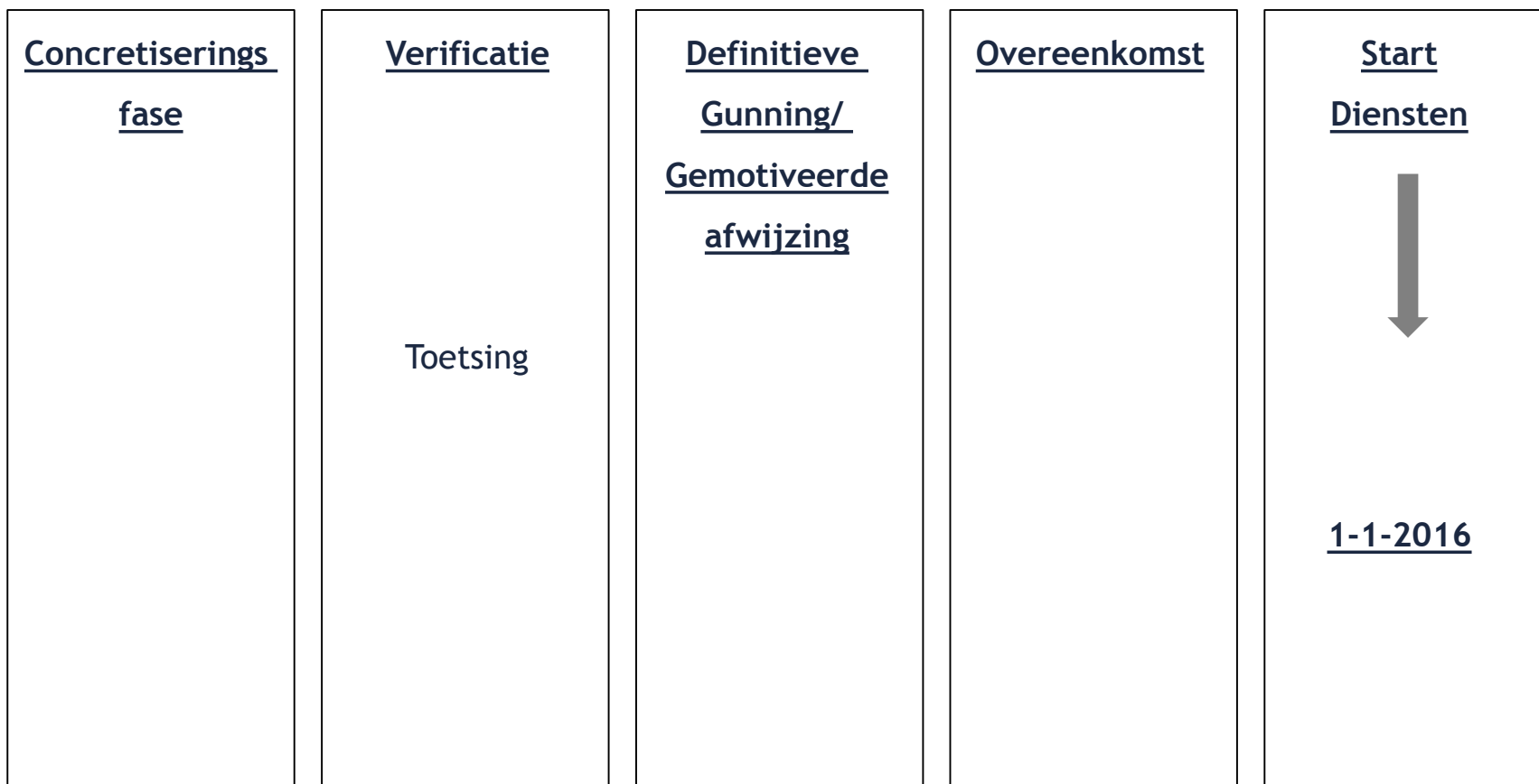
Hier: Hybride Prestatie inkoop

- Specifieke situatie Driestar van belang
- Kaders opgesteld door opdrachtgever die passen binnen publieke verantwoordelijkheid
- Planning in overleg
- Partnership

Beoordeling stappenplan

<u>Opening</u>	<u>Uitsluitings</u> <u>Gronden en</u> <u>geschiktheid</u>	<u>Prijs</u>	<u>Schriftelijke</u> <u>documenten</u>	<u>Interview</u>
	Toetsing Past Performance	Toetsing en beoordeling	Toetsing en Beoordeling Prestatie motivatie Risicodossier Kansendossier	Toetsing en beoordeling

Beoordeling stappenplan



Gunningfase

- Prijs (S)
- Prestatiemotivatie (S)
- Risicodossier (S)
- Kansendossier (S)
- Interviews (I)
- Concretiseringsfase

Uitvoering

Rapportages:

- Frequente informatie (risico rapport)
- Frequente controle